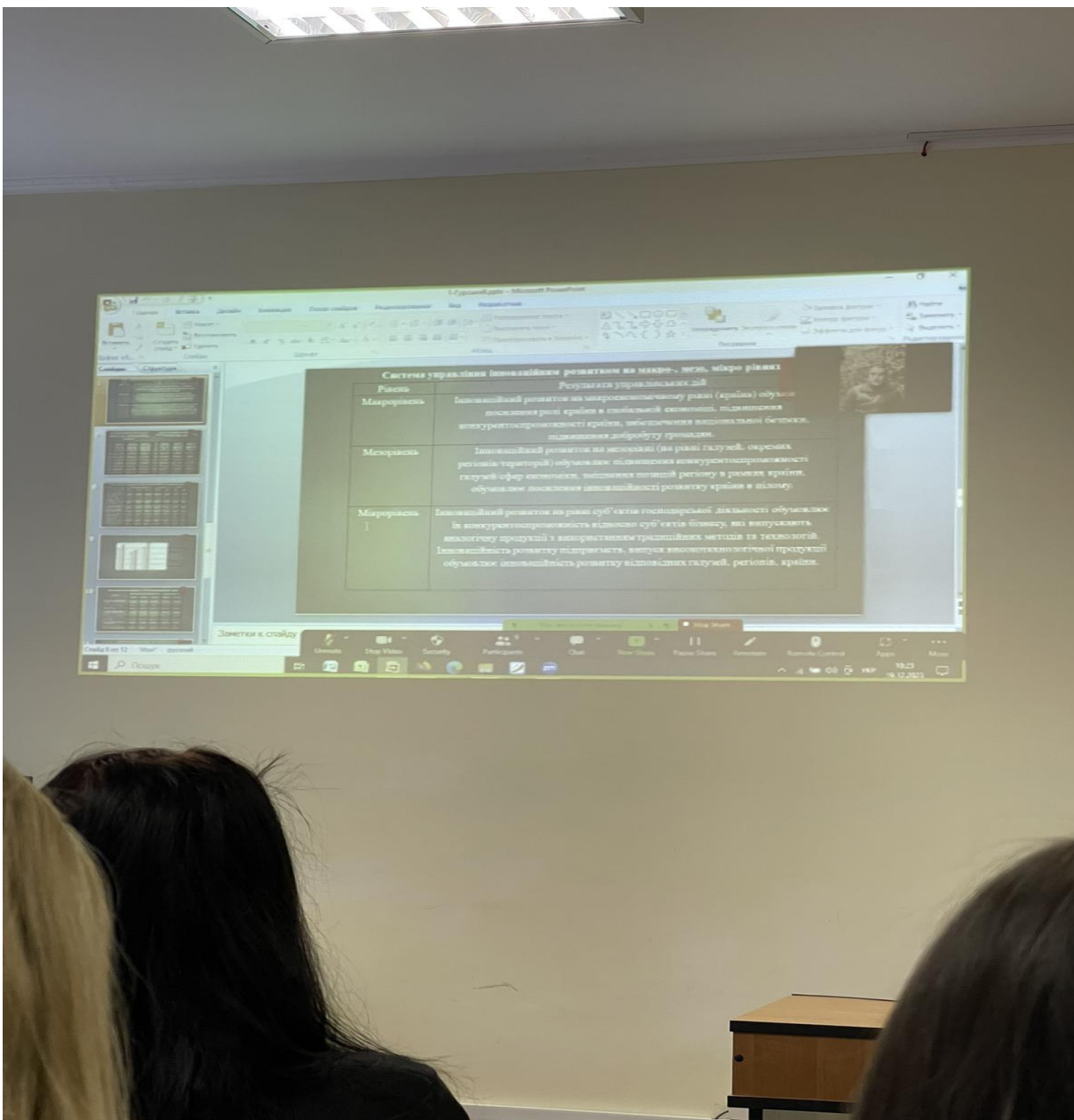


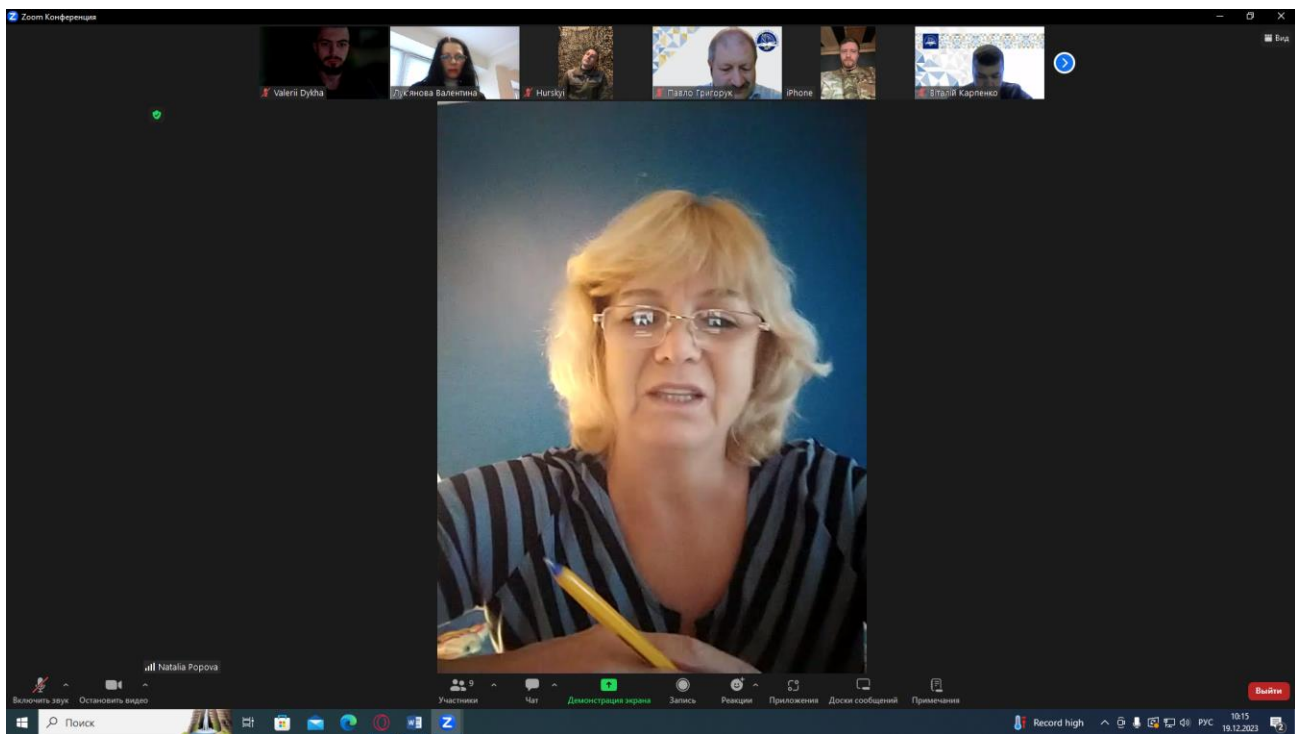
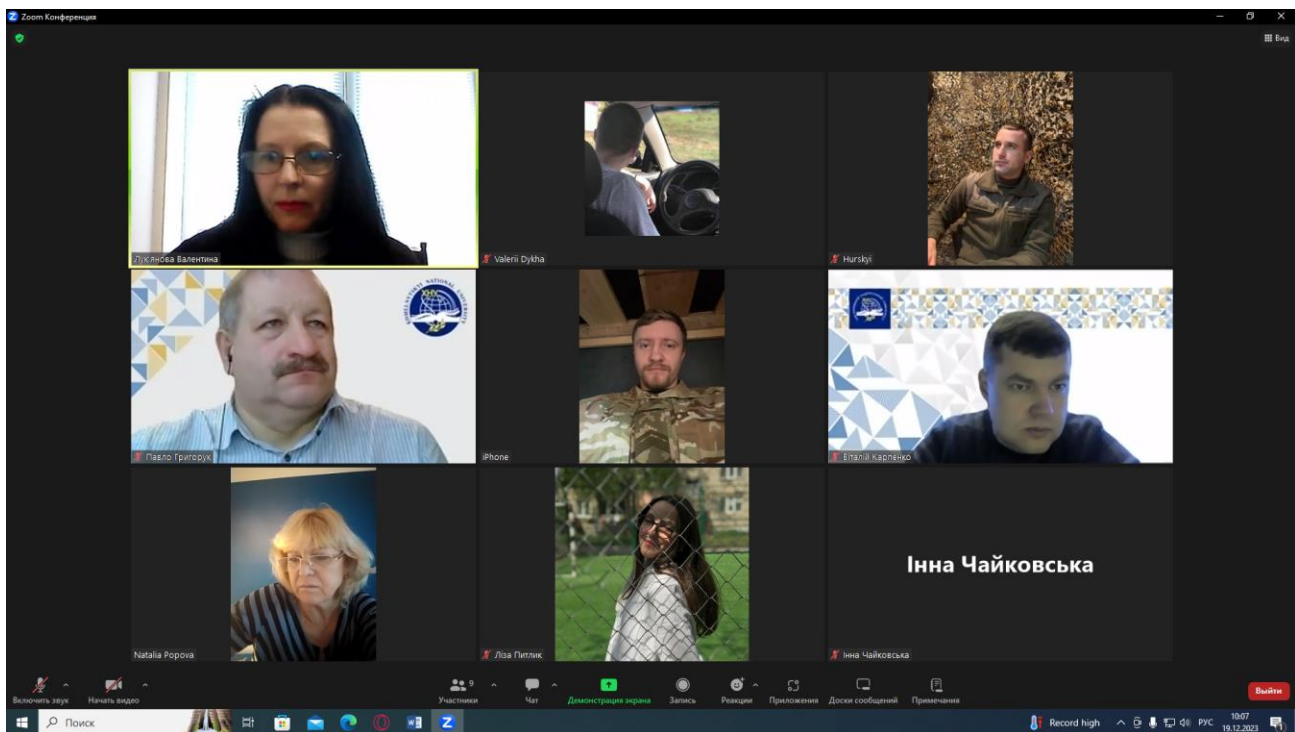
19 грудня 2023 р. відбулася робота платформи «НАУКОВІ ДИСКУСІЇ ТА ТРЕНІНГИ SOFT SKILLS» у змішаному форматі

Було обговорено доповіді, які представили доповідачі:

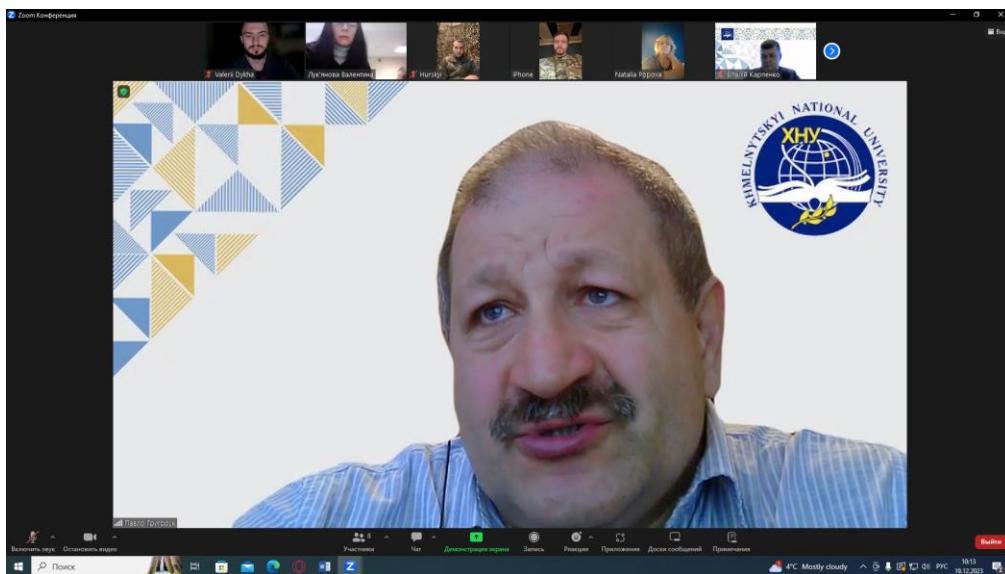
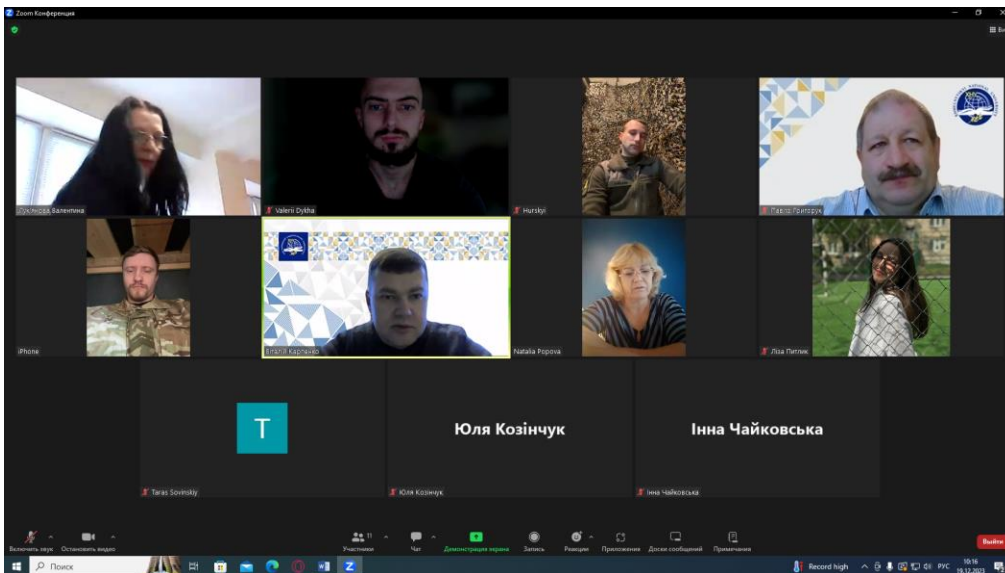
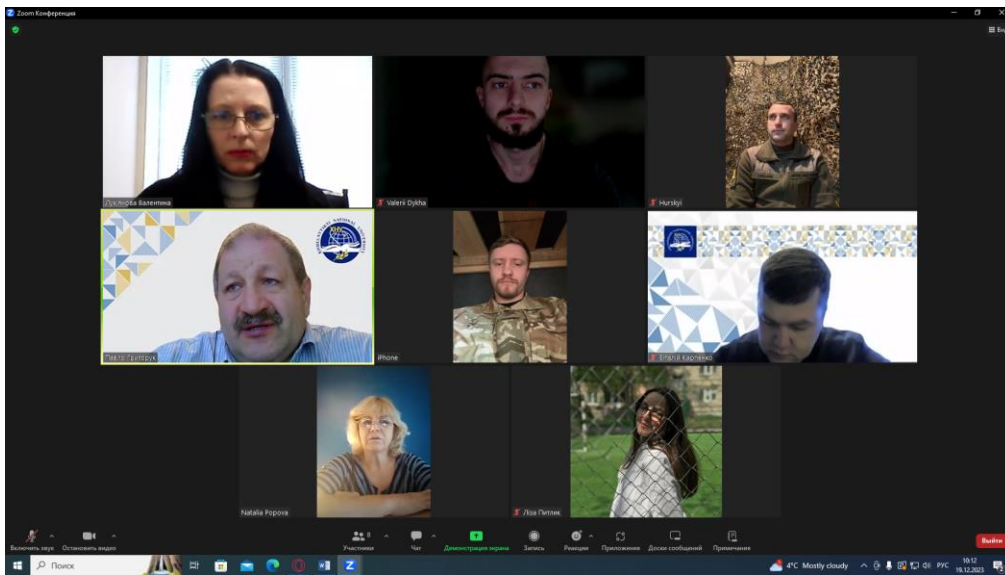
- здобувач PhD за спеціальністю 051 «Економіка» **Артем Мацерук**;
- здобувачі вищої освіти другого (магістерського) рівня **Владислав Прокопчук** (ЕКМ-22), **Антон Чернишов** (ЕКМ-22) та **Андрій Гурський** (ЕПМз-22).

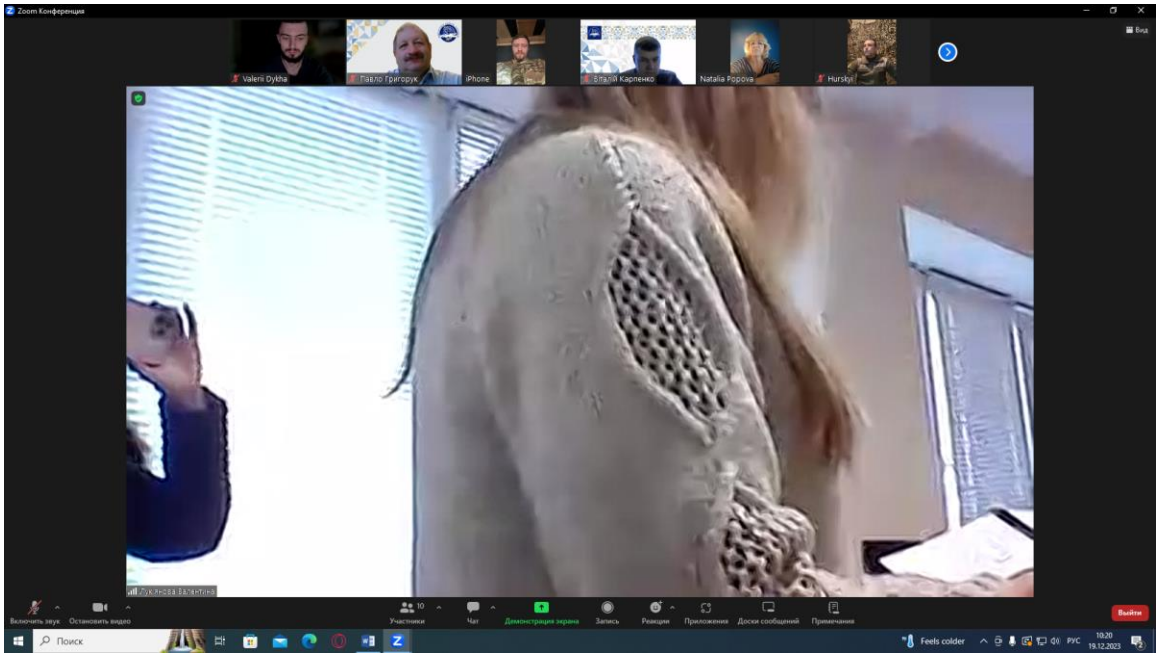
З використанням технології zoom з доповіддю доєдналася начальниця відділу економіки ТДВ «Хмельницькзалізобетон» **Наталія ПОПОВА**.





Активну участь в обговоренні доповідей брали здобувачі вищої освіти та НПП, зокрема, зав. кафедрою ЕАМтаІТБ **Павло ГРИГОРУК**, професорка **Валентина ЛУК'ЯНОВА**, декан **Віталій КАРПЕНКО**, доцентка **Валентина Полозова**, доцент **Віталій Бакай**.





1-Грушевський.ррр - Microsoft PowerPoint

Заходи щодо забезпечення інноваційного розвитку ТОВ «Західна накувальна група»

Рекомендовані заходи	Методи здійснення заходів	Цілі, що досягаються	Очікуваний результат
Прогнозування фінансово-економічних результатів діяльності	Методом Аналітика	Розробка за потреби превентивних заходів на основі прогнозу	Прогноз фінансового стану. Індекс Аналітика, що свідчить про стійке фінансове співіснування підприємства або про імовірність його ризику (загрози).
Обґрунтування умов та завдань системи управління інноваційним розвитком ТОВ «Західна накувальна група»	Система заходів та засобів управління діями на рівні рівня	Досягнення цілей розвитку підприємства відповідно до сформованої стратегії, визначеної програми, періодичних проектів	Визначення цілей, постановка завдань, розробка стратегії інноваційного розвитку, розробка програм, інноваційних проектів
Обґрунтування діяльності прибувної програмної ділянки «PIECE CONTROL, AUTOMATION»	Процедура облідування	Інноваційність розвитку підприємства, підвищення ефективності діяльності	Обґрунтування цільовості застосування власного програмного та клієнтського методу ділянки.

Слайд 11 з 12 | Мова: українська

- Haruki
- Valeri Dyba
- iPhone
- Natalia Popova
- Людмила Валентина
- Галина Григорук
- Юлія Козинчук
- Юлія Козинчук
- Ірина Чайковська
- Ірина Чайковська

2-Житковський.ррр - Microsoft PowerPoint

Зведена таблиця заходів щодо вдосконалення діяльності ТОВ «Західна накувальна група»

Захід	Методи здійснення заходів	Цілі, що досягаються	Очікуваний результат
Обґрунтування цільовості забезпечення рентабельності продажу продукції ТОВ «Західна накувальна група»	Дослідження сезонності збуту продукції. Визначення коефіцієнта сезонності. Аналіз ринку та варіантів	Забезпечення цільовості діяльності, підвищення ефективності діяльності, рівномірність завантаженості виробничих підприємств	Рішення щодо впровадження рентабельної роботи ТОВ «Західна накувальна група»
Рекомендації щодо вдосконалення діяльності ТОВ «Західна накувальна група» на основі методу етапів	Метод експертного оцінювання метод етапів	Вдосконалення діяльності за напрямком, який лідрює в конкурентів і як результат, підвищення ефективності діяльності	Інформація щодо рентабельності діяльності на виробництві, з'ясування сильних та слабких сторін підприємства
Вдосконалення системи стимулювання збуту ТОВ «Західна накувальна група»	Таргетинг. Стратегія вирівнюваної інтеграції в диверсифікації. Інтегрування та сезонний тип розподілу	Зростання доходів від реалізації продукції, зростання прибутку	Профінансування потенційних покупок, стратегічне бачення щодо стимулювання збуту та підвищення ефективності діяльності

Слайд 11 з 12 | Мова: українська

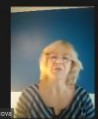
- Haruki
- Valeri Dyba
- iPhone
- Natalia Popova
- Людмила Валентина
- Галина Григорук
- Юлія Козинчук
- Юлія Козинчук
- Ірина Чайковська
- Ірина Чайковська

2-Житковський.ррр - Microsoft PowerPoint

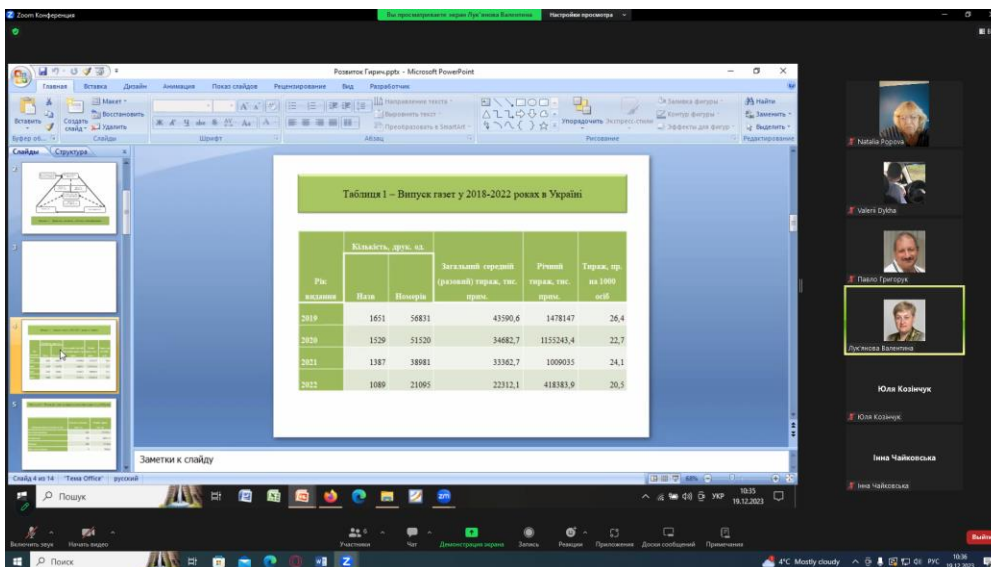
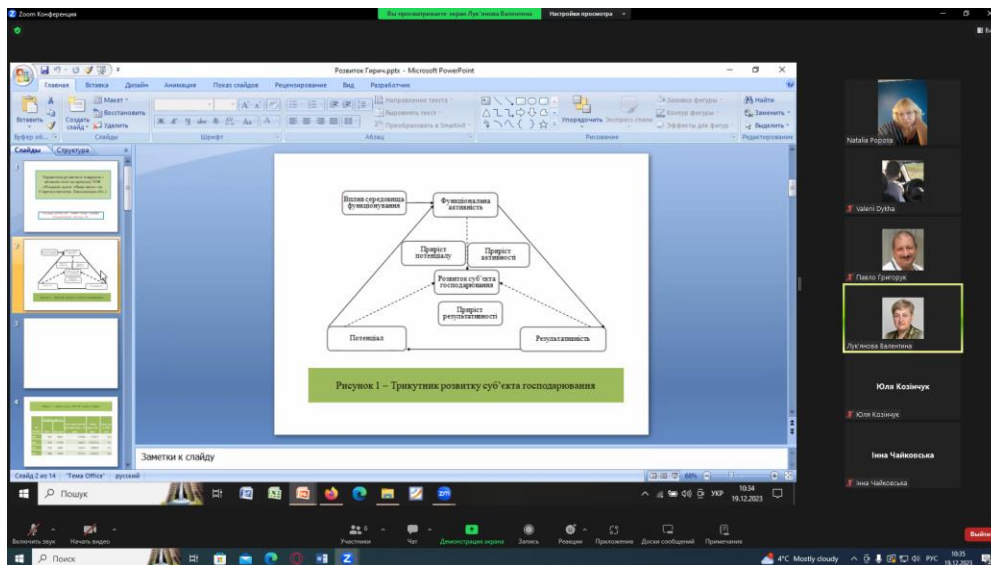
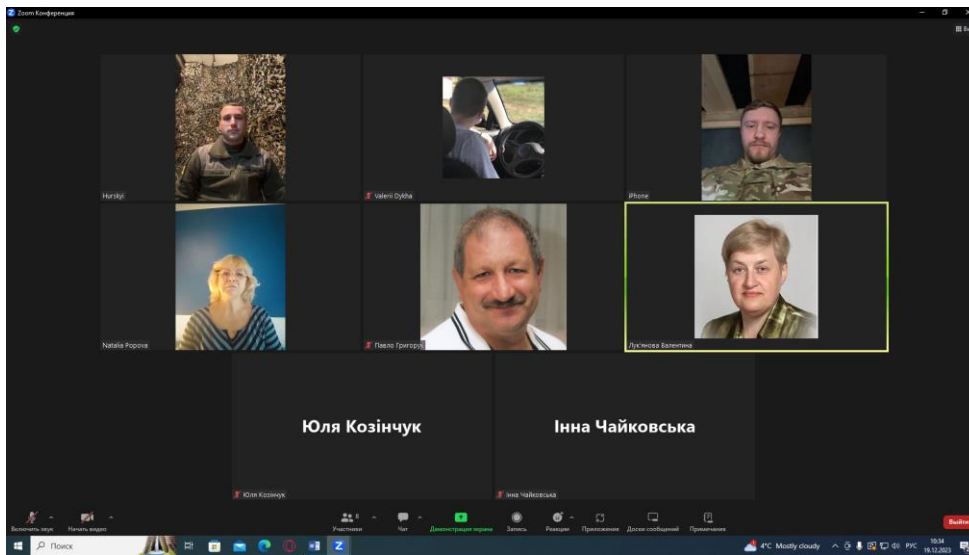
Географічна структура імпорту ТОВ «Західна накувальна група» у 2020-2022 рр.

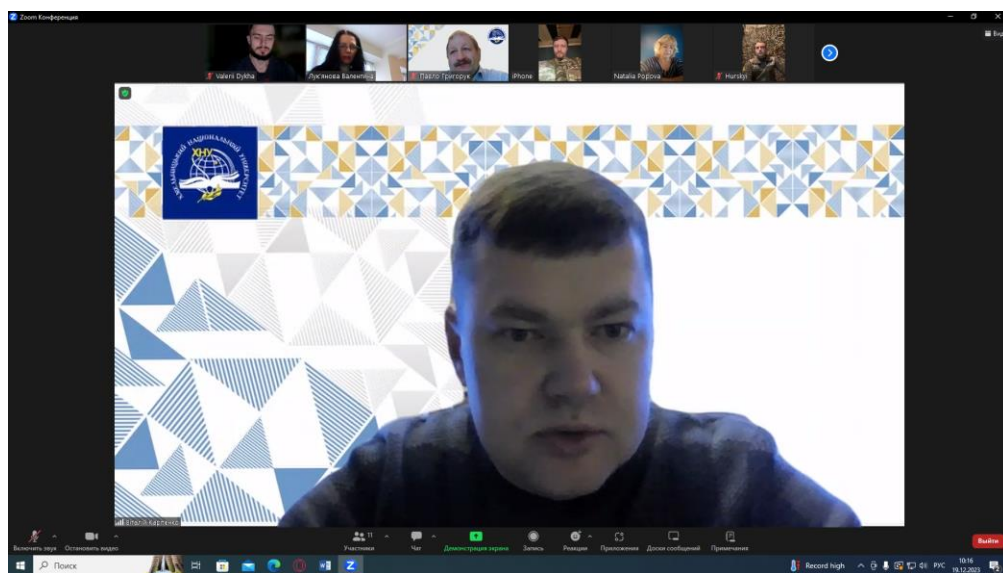
Частина структури експорту ТОВ «Західна накувальна група» у розрізі країн по кварталах 2022 р.

Слайд 12 з 12 | Мова: українська



Natalia Popova





Професорка **Марія Диха** підвела підсумки роботи дискусійної платформи за 1-й семестр 2023-24 н.р.

Декан факультету економіки і управління **Віталій КАРПЕНКО** побажав здобувачам вищої освіти успішно скласти сесію, усім плідних дискусій у 2-му семестрі 2023-24 н.р. та якнайшвидшої перемоги та миру Україні.